

Inflación supera expectativas durante noviembre y alcanza el 3.8%

El encarecimiento de servicios como la electricidad y productos agrícolas como el jitomate detonaron el alza informa Inegi

Jesús Sánchez
nacional@cronica.com.mx

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (Inegi), presentó este martes su reporte de la inflación correspondiente a noviembre del 2025, donde destaca que ésta aumentó al 3.8% por encima de las expectativas, derivado por el encarecimiento de servicios como la electricidad y productos agrícolas como el jitomate.

El órgano autónomo refiere en su reporte anual que el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) aceleró a un 3.8%, después de que en octubre pasado la misma referencia se colocó en octubre en 3.5%.

El Índice subyacente, considerada un mejor parámetro para medir la trayectoria de los

precios porque elimina productos de alta volatilidad, se ubicó en un 4.43%, superior al 4.34% esperado por el mercado y al 4.28% de octubre.

“Aunque esto ameritaría cautela por parte de Banxico, la Junta de Gobierno ha destacado que la debilidad de la demanda interna generará menores presiones inflacionarias hacia adelante, lo que, sumado a la reciente apreciación del peso, les permite continuar con el ciclo de recortes”, dijo Monex.

“Por lo anterior, estimamos que, en su reunión del 18 de diciembre, Banxico recortará en 25 puntos base su tasa de interés de referencia, ubicándola en 7.00%”, agregó.

La subgobernadora del banco central de México (Banxico) Gallia Borja dijo en una entrevista en un podcast de Banorte publicada el martes que el balance de riesgos para la inflación del país continúa sesgado al alza, destacó la agencia Reuters.

Borja advirtió también que el próximo año presentará ciertos riesgos adicionales, como el aumento de algunos impuestos, y la incertidumbre sobre la imposición de aranceles, junto



con la renegociación del tratado comercial de Norteamérica, T-MEC, que podría generar cierta volatilidad en los mercados financieros.

A esto podría sumarse “una posible reversión en la inflación no subyacente, dados los niveles bajos en que se encuentra actualmente, que son menores a 2%”, dijo. “De esta forma, entonces, desde mi punto de vista, la mayor cautela es pertinente para la conducción de la política

monetaria”.

El banco central, que tiene un objetivo permanente de inflación de un 3% +/- un punto porcentual, rebajó el mes pasado la tasa de referencial en 25 puntos base (pb) a un 7.25%, como vaticinaba el mercado, en su duodécima disminución al costo de los créditos desde que inició un ciclo de recortes el año pasado.

Algunos productos que registraron aumentos en sus precios

durante noviembre pasado son:

- Electricidad (20.7%)
- Transporte colectivo (4.9%)
- Jitomate (14.3%)
- Loncherías y fondas (0.82%)
- Vivienda propia (0.2%)
- Chile serrano (24.7%)
- Servicios profesionales (10.9%)
- Restaurantes y similares (0.7%)
- Calabazas (17.0%)

RIESGOS Y RENDIMIENTOS

En 2026 se intensificará la competencia: Santander

Julio Brito
nacional@cronica.com.mx



El presidente de Santander México, Felipe García Ascencio, delineó la estrategia con la que el banco enfrentará un 2026 marcado por la aceleración de la banca digital y el arribo de nuevos competidores. Tras 10 meses de operación de su plataforma 100% digital, el directivo aseguró que la institución mantendrá sin cambios su ruta de expansión, confiando en el tamaño del mercado mexicano, donde aún 40% de la población adulta permanece sin una cuenta bancaria o está subbancarizada.

García Ascencio subrayó que Santander seguirá ofreciendo a los ahorradores una tasa de interés de 10%, alineada al comportamiento de referencia de Banco de México, y reconoció que la competencia —particularmente fintechs— seguirá utilizando el rendimiento como principal atractivo comer-

cial. Aunque evitó adelantar detalles, confirmó que el banco lanzará nuevos productos en el primer semestre del próximo año, enfocados en ampliar la oferta digital.

Respecto al anuncio del gobierno federal sobre una nueva política de inclusión financiera, el presidente de Santander afirmó que el Open Banking será un motor clave para sumar nuevos usuarios al sistema, destacando que la estrategia del banco coincide con los objetivos gubernamentales de ampliar el acceso a servicios financieros.

La ciberseguridad, reconoció, sigue siendo uno de los mayores retos, pero dijo que el banco ha robustecido sus controles mediante soluciones biométricas y el respaldo regulatorio de un grupo global. Su objetivo para 2026 es claro: seguir creciendo y bancarizan-

do, con un modelo digital que apuesta por la escala y la confianza del usuario.

INVERSIONES

La Ciudad de México enfrenta una paradoja económica difícil de ignorar. Mientras presume dinamismo inmobiliario, crecimiento en servicios y nuevos polos tecnológicos, la llegada de capital privado muestra señales de desgaste. La razón no está en la falta de oportunidades, sino en un ecosistema regulatorio impredecible que inhibe decisiones de inversión. La reciente discusión sobre autorizaciones, cambios de uso de suelo y revisiones discrecionales a megaproyectos confirma un riesgo estructural: la percepción de incertidumbre jurídica.

El capital —nacional y extranjero— es especialmente sensible a la claridad norma-

tiva. Cuando permisos tardan meses, cuando criterios técnicos cambian con cada administración o cuando hay señales de discrecionalidad política, los inversionistas hacen lo que dicta la lógica: migran hacia jurisdicciones más estables. No es casualidad que estados como Nuevo León, Querétaro y Guanajuato estén captando inversiones que antes habrían elegido a la capital sin dudarlo.

El mayor riesgo no es la pérdida de proyectos aislados, sino el efecto multiplicador negativo: menos empleo, menor demanda de servicios, caída en recaudación y retraso en infraestructura. Mientras tanto, la competencia global por atraer empresas —especialmente en la era del nearshoring— se vuelve más agresiva.

Si la Ciudad de México aspira a consolidarse como hub financiero y tecnológico, necesi-

ta enviar una señal inequívoca de certidumbre: reglas claras, procesos uniformes y un trato técnico, no político, a la inversión. En un mundo donde el capital elige en segundos, la estabilidad dejó de ser un lujo. Es una estrategia de supervivencia económica.

CAMBIOS

La ciberseguridad dejó de ser un área de soporte para convertirse en un eje estratégico ante el aumento exponencial de ataques en México, uno de los países más vulnerados de Latinoamérica. Un estudio de TripleTen revela que la demanda de talento especializado supera por mucho la oferta, mientras avanza la discusión para crear una agencia nacional. La falta de personal certificado eleva riesgos operativos, regulatorios y financieros para empresas y gobierno.